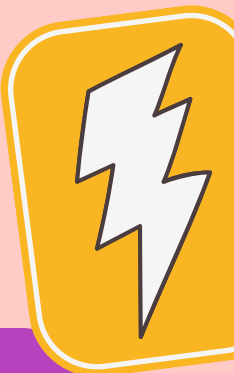




با ساختن فروشگاه در آرتینا، یه کسب و کار هنری داشته باش



بعد از اینکه فروشگاهت رو ساختی، محصولات دستیت رو یکی یکی با عکسهای باکیفیت، و مشخصات و توضیحات لازم و مفید و جذاب به فروشگاهت اضافه کن.

گام دوم

چند مرحله کوچک و سریع رو با ورود اطلاعات لازم (مثل نام فروشگاه به فارسی و آدرس اینترنتی به انگلیسی و...) انجام بده و فروشگاهت رو بساز.

گام اول

بعد از ثبت نام با کدتایید موبایل، از توی پنل، روی گزینه "فروشنده شدن" کلیک کن.

گام چهارم

اگه دوست داشتی زمانهای باز و بسته بودن فروشگاهت رو مشخص کن، و امکان چت آنلاین با کاربران رو هم فعال کن.



گام سوم

وارد پیشخوان فروشنده شو و از قسمت تنظیمات فروشگاه، برای فروشگاهت کاور و عکس بذار.

گام پنجم

توی قسمت پروفایل اجتماعی، آدرس صفحاتت در شبکه‌های اجتماعی (مثل اینستاگرام) رو بذار تا توی پروفایلت نمایش داده بشه.



گام ششم

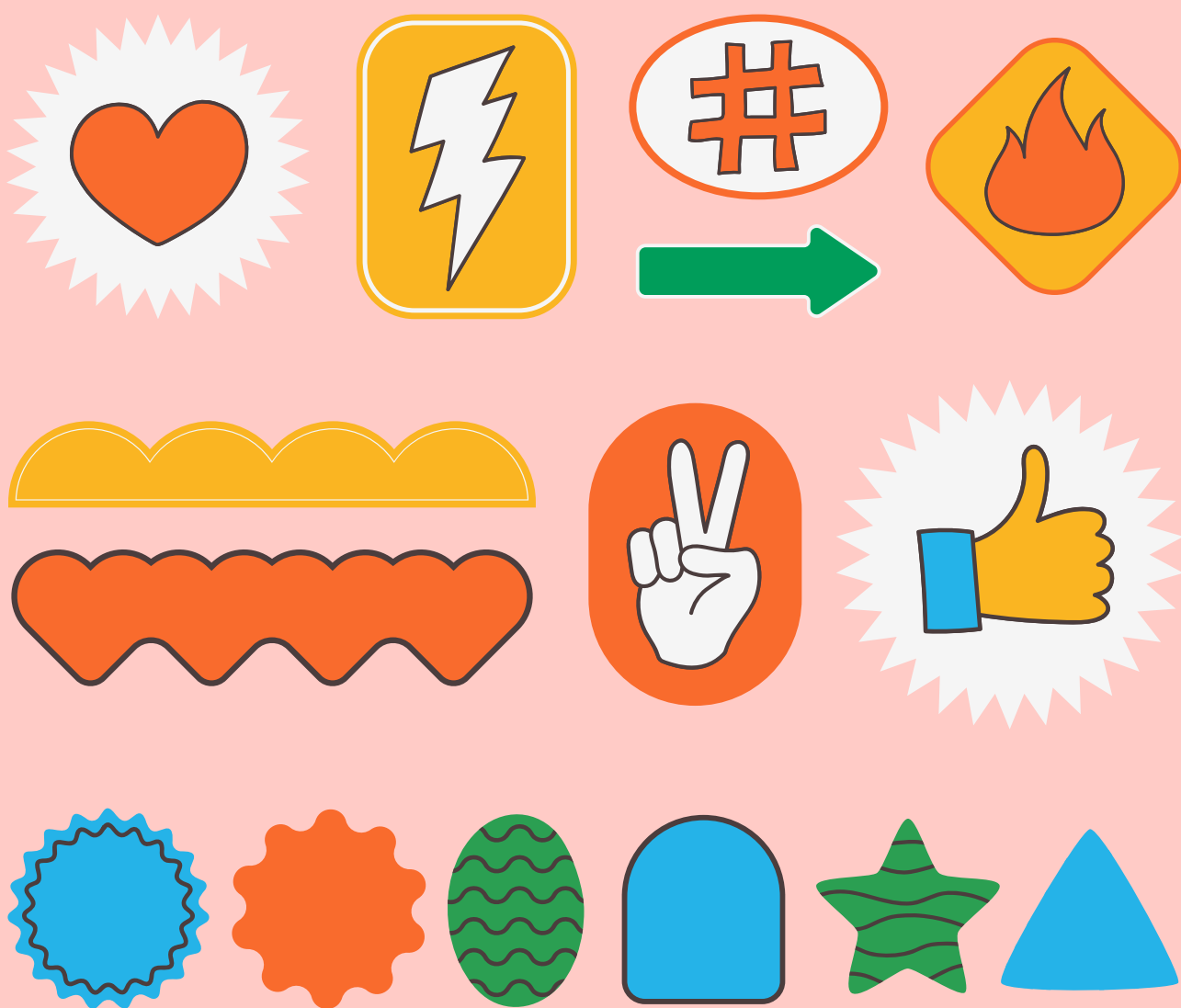
یادت نره توی تنظیمات پرداخت، شماره کارت بانکی و نام صاحب حساب رو وارد کنی، تا هر وقت که محصولاتت فروش رفت مبلغش رو به حسابت واریز کنیم.

با فعالیتهای در آرتینا، به بیشتر دیده شدن فروشگاه و محصولاتت کمک کن

با امتیازهایی هم که از طریق فعالیتهای کسب می‌کنی

هم اعتبار فروشگاهت رو بالا می‌بری

و هم می‌تونی به شکل‌های مختلف در آرتینا ازشون بهره ببری



آرتینا



سه دلیل
که چرا باید محصولات دستی بخریم!

۱. دست‌سازها با **عشق** درست می‌شن.
۲. دست‌سازها با **توجه** درست می‌شن.
۳. دست‌سازها برای **تو** درست می‌شن.

Artyna 

چیزی درست کنیم که مردم مایل باشن بخرن

هر روز روی کارمون تمرکز کنیم و صبور باشیم

با مشتریامون دوستانه، اها حرفه‌ای رفتار کنیم

از کارهامون عکسهای زیبا و باکیفیت بگیریم

یادگیری، یادگیری، یادگیری رو فراموش نکنیم

Artyna

موفقیت، انجام دادن کاری است
که به آن عشق می‌ورزید
و از انجام دادنش فوشالید.

پرلاد راث